

系统介绍：

应用非常适合装饰行业企业使用，本系统解决装饰企业几大痛点，提高了装饰企业项目管理的效率

- 1、可视化数据分析，从全局了解公司合同情况、项目情况，从而根据数据做出更好的决策。
- 2、系统从客户信息录入到项目完成验收再到财务款项。记录并管理了整个项目的生命周期。

主要模块介绍：

主要包含客户方案设计报价、项目施工过程中人员及材料入场管控、材料管理、财务管理等，帮助装饰工程行业客户实现业务一体化管控，助力企业实现数字化！

客户管理：用于登记客户基本信息，前期量房设计方案，方案报价以及合同签订管理，实时了解客户前期需求跟进状态

项目管理：此模块包含项目立项，项目进度任务计划与总结，工程每日施工进度、人员材料进场日志，工程巡检与工成验收登记。项目信息表用于记录项目名称，工程工期，项目地址、收付款等信息；项目计划用于指定项目的工程计划，项目负责人按照项目计划进行项目进度汇报，能实时查看项目进度，了解项目进展情况，实现项目过程管理；工程每日施工进度记录每日劳务工人的工作情况与工资费用，以及每日材料设备进场情况。

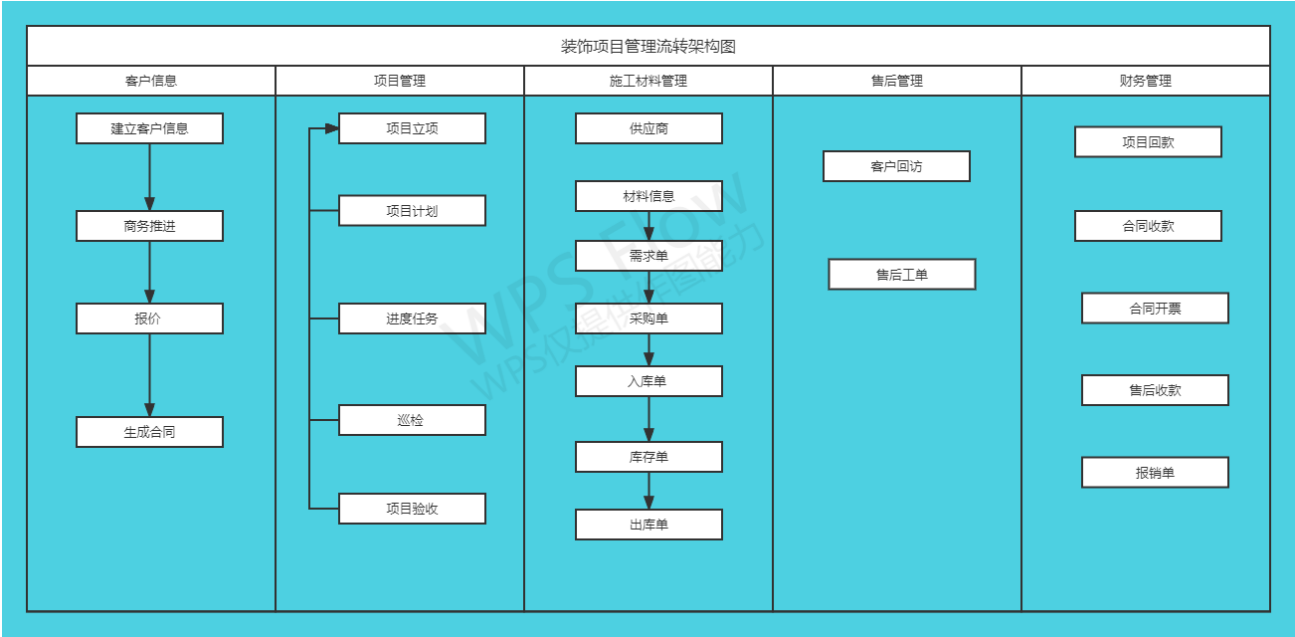
财务管理：包含采购情况，发票管理，应收应付，主要用于体现合同上的收款付款情况等

材料管理：包含仓库信息、供应商信息、材料信息、材料库存，材料出入库等，主要用于材料库存管理，能实时查看到库存数据

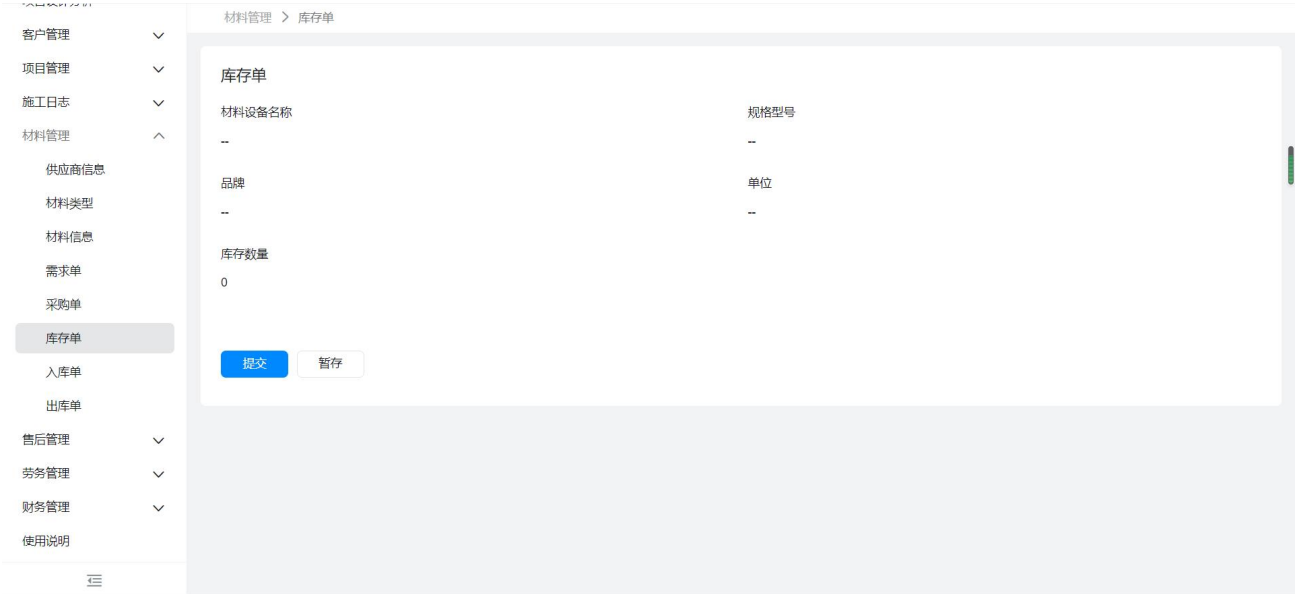
售后管理：记录客户保修工单，指派工单负责人，记录工单责任划分，解决方案以及维修费用

数据分析看板，各维度分析合同收入支出，项目管理等数据。

系统架构图：



部分功能展示截图：



财务管理 > 记录-合同收款

记录-合同收款

合同收款编号: HTSK202207181810

回款计划:

客户名称: --

合同金额: --

回款期数: --

本期应收金额: --

本次实收金额: --

收款日期: --

计划名称: --

合同名称: --

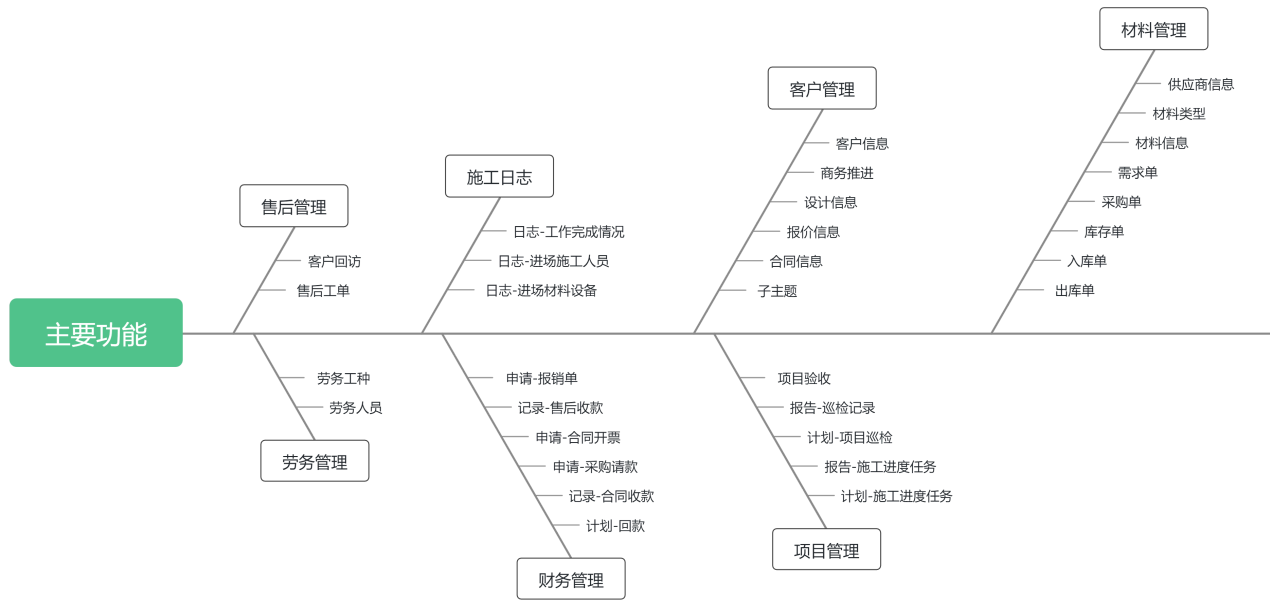
合同期数: --

本期未收金额: --

收款类型: 中间结算 最终结算

申请审批流程

左侧菜单: 项目设计分析, 客户管理, 项目管理, 施工日志, 材料管理, 售后管理, 劳务管理, 财务管理, 计划-回款, 记录-合同收款, 申请-采购请款, 申请-合同开票, 记录-售后收款, 申请-报销单, 使用说明



客户管理 > 客户信息

客户信息

客户编号: KH202207181748 **自动生成编号KH+时间**

客户名称:

客户联系人: **点击获取企业成员**

联系电话:

商务推进阶段:

客户来源: 市场投放 线下传单 转介绍 其他

商务推进人: **点击获取企业成员**

待装物业面积: m²

待装物业类型:

客户需求偏好:

客户地址:

详细地址:

左侧菜单: 搜索, 首页, 合同数据分析, 项目设计分析, 客户管理, 客户信息, 商务推进, 设计信息, 报价信息, 合同信息, 项目管理, 施工日志, 材料管理, 售后管理, 劳务管理, 财务管理

施工日志 > 日志-工作完成情况

日志-工作完成情况

日志编号: ← 自动生成编号

填写人: ← 自动获取填表人

项目信息: ← 自动获取关联项目信息

项目经理:

填写日期: ← 自动生成填表时间

完成比例: %

自检:

项目监理:

今日工作事项:

现场施工情况:

明日工作计划:

项目管理 > 项目立项

项目立项

项目编号: ← 自动生成编号, 无需手动输入

合同信息: ← 关联合同信息表单, 不用重复输入, 点击选择对应的合同信息

合同名称:

项目名称:

项目地址:

详细地址:

项目类型: 家装 工装

项目状态:

客户名称:

客户现场负责人:

项目开始时间:

项目结束时间:

合同总金额

合同金额
218000

已收金额

已收金额
32000

未收金额

未收金额
186000

合同数量

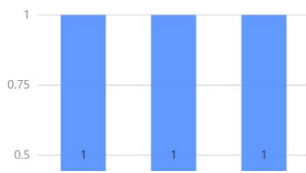
合同数量
2

合同回款计划

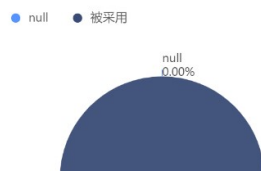
合同名称	计划名称	本期应收金额	本期已收金额	本期未收金额	本期超期天数
陆兵别墅装饰合同	首次定金	4500	4000	500	2

总计: 1 < 上一页 1 下一页 >

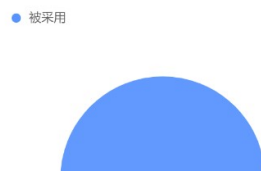
客户来源



设计成功占比



报价成功占比



各合同性质占比

